# FAQ für Franchise-Interessierte

[**Was sind die Voraussetzungen, um bei The Alley Germany Franchisenehmer zu werden?**](https://comebuy2002.de/about.html#collapse1_26)

Als Franchisenehmer solltest Du zuallererst eine hohe Motivation mitbringen und The Alley als Premium-Marke vertreten wollen. Hierbei sind ein hohes Qualitätsbewusstsein sowie eine starke Service-Orientierung mindestens genauso wichtig. Vorstrafen und Minderjährigkeit schließen die Möglichkeit einer Partnerschaft aus.

Sofern Du diese Voraussetzungen erfüllst, freuen wir uns über Deine Bewerbung als potenzieller Franchisenehmer. (Siehe hierzu PDF-Datei „Franchisenehmer-Prozess“)

# [Benötige ich bereits Berufserfahrung in der Gastronomie?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse5_27)

Nein, das brauchst Du absolut nicht! Alles was Du können musst, lernst Du bei uns. Zwingend ist jedoch deine Begeisterung für unsere Marke, Philosophie und das Arbeiten mit Menschen mit unterschiedlichen Persönlichkeiten in Deinem Team. Noch wichtiger ist deine echte Wertschätzung für einen exzellenten Kundenservice und das Bestehen auf die hohe Qualität der Produkte.

# [Welche Kosten fallen an?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse2_26)

Die Investitionskosten belaufen sich (je nach Ladengröße und -konzept) auf ca. 150.000 EUR und Franchise-Gebühren i. H. v. 50.000 EUR.

# Franchisegebühr von 50.000 Euro beinhalten:

* Ein zweiwöchiges Einführungs-Training aller neu eingestellten Mitarbeiter durch einen erfahrenden Mitarbeiter aus unseren bereits etablierten Stores
* Betreuung bzgl. Store- und Designauswahl
* Marketing-Aktionen von The Alley Germany inkl. Unterstützung durch Poster-, Flyer-, und Speisekarten Design
* Nutzung von Logo und Markenrechte von The Alley Germany
* Ladendesign mit 2D-Bauplan und 3D-Visualisierung
* Start-Hilfe bei der Eröffnung in Form einer 7-Tage-Vor-Ort-Betreuung
* Ein Kalkulationstool zur Berechnung des Deckungsbeitrags pro Getränk
* Ein vorgefertigter Finanzplan
* Ein Franchisehandbuch inkl. Einkaufslisten, ausgehandelter Sonderpreise z. B. Metro, Grundausstattungslisten, Rezepte der Getränke, die Zubereitung und vieles mehr

# Wie läuft der Auswahlprozess für interessierte Franchisenehmer ab?

Siehe hierzu PDF-Datei „Franchisenehmer-Prozess“

[**Was sind die Kriterien für geeignete Ladenflächen?**](https://comebuy2002.de/about.html#collapse3_26)Siehe Verweis zur „Checkliste Standortanalyse“

# Wer kann an der Einführungsschulung teilnehmen?

Es müssen zwei Personen an der zweiwöchigen Einführungsschulung teilnehmen, dabei sollte einer der Teilnehmer der offizielle Franchisenehmer sein. Die weitere Person sollte aktiv im Laden tätig sein, z. B. Geschäftsführer oder wichtige Führungskraft.

[**Welche weiteren monatlichen variablen Kosten fallen für Franchisenehmer noch**](https://comebuy2002.de/about.html#collapse6_26)[**an?**](https://comebuy2002.de/about.html#collapse6_26)

Wir unterstützen unsere Partner intensiv und vereinnahmen eine monatliche Lizenzgebühr i. H. v. 6% Deines Brutto-Umsatzes.

# [Wie lange läuft der klassische Franchisevertrag mit The Alley Germany?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse1_27)

In der Regel beträgt die Laufzeit eines Franchisevertrages 5 Jahre mit Option auf Verlängerung.

# [Woher beziehe ich meine Waren?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse2_27)

Die Original-Produkte der Marke von The Alley werden von uns beliefert. Um hohen Qualitätskriterien und das Premium-Erlebnis von The Alley aufrechtzuerhalten, dürfen nur solche Produkte angeboten werden, die den Richtlinien des Franchisegebers entsprechen.

# [Was passiert, wenn ich mehr als eine Filiale besitzen möchte?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse3_27)

Wir wünschen uns eine lange und erfolgreiche Zusammenarbeit. Zunächst solltest Du Dich aber auf die Eröffnung eines Ladens konzentrieren. Nach einer angemessenen Zeit würden wir uns sehr freuen, wenn wir unsere Zusammenarbeit noch weiter ausbauen.

# [Muss ich hauptberuflich in meiner Filiale arbeiten?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse4_27)

Wir haben die Erfahrung gemacht, dass die profitabelsten Unternehmen inhabergeführt sind. Aus diesem Grund erwarten bzw. bevorzugen wir, dass unsere Franchisenehmer oder der/die Lebenspartner(in) in ihrem Geschäft aktiv tätig sind. Im Idealfall bevorzugen wir es, dass Du dich zumindest in den ersten sechs Monaten Vollzeit um Deine Filiale kümmerst.

# [Was brauche ich noch für die Eröffnung eines Franchise-Stores?](https://comebuy2002.de/about.html#collapse2_26)

Zu Eröffnung eines Franchise-Stores fallen noch diese weiteren Kosten an

* Wareneinkauf
* Marketing- und Werbekosten
* Reise-, Verpflegungs- und Unterkunftskosten
* Mitarbeiterkosten für die Suche, Einstellung und Anstellung

Bei weiteren Fragen freuen wir uns diese zu beantworten.

Kontaktanfragen bitten wir über folgende E-Mail: franchise@thealley.de

Alle Angaben zzgl. MwSt.